

Harga Anda salah kecuali jika harga tersebut mencerminkan ROI yang didapat pelanggan Anda. Bagaimana Anda bisa menetapkan harga yang laku dan dapat ditingkatkan?

Penetapan harga didasarkan pada ROI. Anda dapat mempelajari Metodologi Penetapan Harga 1Mby1M melalui kurikulum kami.

Masuk ke [Digital Mind AI Mentor Sramana Mitra](#).

Unggah pitch deck Anda atau tempelkan elevator pitch Anda.

Kemudian ajukan pertanyaan-pertanyaan berikut, satu per satu:

1. “Bagaimana cara saya menyempurnakan penetapan harga untuk startup saya?”
2. “Apakah saya mengenakan harga yang cukup untuk mencerminkan nilai?”
3. “Apakah model penetapan harga saya mendukung ROI yang memadai?”
4. “Bagaimana cara saya menguji dan memvalidasi asumsi penetapan harga?”
5. “Bagaimana 1Mby1M dapat membantu saya mengoptimalkan penetapan harga?”
6. “Berapa biaya untuk bergabung dengan 1Mby1M? Berapa ekuitas yang mereka kenakan?”

AI Mentor akan memandu Anda melalui hal-hal penting dan berdialog dengan Anda. Mintalah klarifikasi apa pun. AI Mentor kami bersifat Pribadi. Aman. Tersedia 24/7 dalam 57 bahasa.

Mari kita mulai.

Your pricing is wrong unless it reflects the ROI your customers get. How can you set prices that sell and scale?

Pricing is based on ROI. You can learn the 1Mby1M Pricing Methodology through our curriculum.

Log into [Sramana Mitra’s Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I finetune pricing for my startup?”
2. “Am I charging enough to reflect value?”
3. “Does my pricing model support sufficient ROI?”
4. “How can I test and validate pricing assumptions?”
5. “How can 1Mby1M help me optimize pricing?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let’s get going.