

ನಿಮ್ಮ ಬೆಲೆ ನಿರ್ಧಾರವು ಗ್ರಾಹಕರು ಪಡೆಯುವ ROI ಅನ್ನು ಪ್ರತಿಬಿಂಬಿಸದಿದ್ದರೆ ಅದು ತಪ್ಪಾಗಿರುತ್ತದೆ. ಮಾರಾಟವಾಗುವ ಮತ್ತು ಬೆಲೆಯು ಬೆಲೆಯನ್ನು ನಿಗದಿಪಡಿಸುವುದು ಹೇಗೆ?

ಬೆಲೆ ನಿರ್ಧಾರವು ROI ಮೇಲೆ ಆಧಾರಿತವಾಗಿರುತ್ತದೆ. ನಮ್ಮ ಪಠ್ಯಕ್ರಮದ ಮೂಲಕ ನೀವು 1Mby1M Pricing Methodology ಅನ್ನು ಕಲಿಯಬಹುದು.

[Sramana Mitra ಅವರ Digital Mind AI Mentor ಗೆ ಲಾಗ್ ಇನ್ ಆಗಿ.](#)

ನಿಮ್ಮ ಪಿಚ್ ಡೆಕ್ ಅಪ್‌ಲೋಡ್ ಮಾಡಿ ಅಥವಾ ನಿಮ್ಮ ಎಲಿವೇಟರ್ ಪಿಚ್ ಪೇಸ್ ಮಾಡಿ. ನಂತರ ಈ ಕೆಳಗಿನ ಪ್ರಶ್ನೆಗಳನ್ನು ಒಂದೊಂದಾಗಿ ಕೇಳಿ:

1. “ನನ್ನ ಸ್ಟಾರ್ಟ್‌ಅಪ್‌ಗಾಗಿ ಬೆಲೆ ನಿಗದಿಯನ್ನು ಹೇಗೆ ಸುಧಾರಿಸಲಿ?”
2. “ಮೌಲ್ಯವನ್ನು ಪ್ರತಿಬಿಂಬಿಸುವಷ್ಟು ಬೆಲೆ ವಿಧಿಸುತ್ತಿದ್ದೇನೇ?”
3. “ನನ್ನ ಪ್ರೈಸಿಂಗ್ ಮಾಡೆಲ್ ಸಾಕಷ್ಟು ROI ಅನ್ನು ಬೆಂಬಲಿಸುತ್ತದೆಯೇ?”
4. “ಬೆಲೆ ನಿರ್ಧಾರದ ಊಹೆಗಳನ್ನು ಪರೀಕ್ಷಿಸುವುದು ಮತ್ತು ಮೌಲ್ಯೀಕರಿಸುವುದು ಹೇಗೆ?”
5. “ಬೆಲೆಯನ್ನು ಅತ್ಯುತ್ತಮವಾಗಿಸಲು 1Mby1M ನನಗೆ ಹೇಗೆ ಸಹಾಯ ಮಾಡುತ್ತದೆ?”
6. “1Mby1M ಗೆ ಸೇರಲು ತಗಲುವ ವೆಚ್ಚ ಎಷ್ಟು? ಅವರು ಎಷ್ಟು ಈಕ್ವಿಟಿ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುತ್ತಾರೆ?”

AI ಮೆಂಟರ್ ನಿಮಗೆ ಅಗತ್ಯ ವಿಷಯಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನ ನೀಡುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮೊಂದಿಗೆ ಸಂವಹನ ನಡೆಸುತ್ತದೆ. ಯಾವುದೇ ಸ್ಪಷ್ಟನೆ ಬೇಕಿದ್ದಲ್ಲಿ ಕೇಳಿ. ನಮ್ಮ AI ಮೆಂಟರ್ ಖಾಸಗಿಯಾಗಿದೆ, ಸುರಕ್ಷಿತವಾಗಿದೆ ಮತ್ತು 57 ಭಾಷೆಗಳಲ್ಲಿ 24/7 ಲಭ್ಯವಿದೆ.

ಬನ್ನಿ, ಶುರು ಮಾಡೋಣ.

Your pricing is wrong unless it reflects the ROI your customers get. How can you set prices that sell and scale?

Pricing is based on ROI. You can learn the 1Mby1M Pricing Methodology through our curriculum.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I finetune pricing for my startup?”
2. “Am I charging enough to reflect value?”
3. “Does my pricing model support sufficient ROI?”
4. “How can I test and validate pricing assumptions?”
5. “How can 1Mby1M help me optimize pricing?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.