

ਤੁਹਾਡੀ ਪ੍ਰਾਈਸਿੰਗ (pricing) ਉਦੋਂ ਤੱਕ ਗਲਤ ਹੈ ਜਦੋਂ ਤੱਕ ਇਹ ਤੁਹਾਡੇ ਗਾਹਕਾਂ ਨੂੰ ਮਿਲਣ ਵਾਲੇ ROI ਨੂੰ ਦਰਸਾਉਂਦੀ ਨਹੀਂ ਹੈ। ਤੁਸੀਂ ਅਜਿਹੀਆਂ ਕੀਮਤਾਂ ਕਿਵੇਂ ਤੈਅ ਕਰ ਸਕਦੇ ਹੋ ਜੋ ਵਿਕਦੀਆਂ ਅਤੇ ਸਕੇਲ ਹੁੰਦੀਆਂ ਹਨ?

ਪ੍ਰਾਈਸਿੰਗ ROI 'ਤੇ ਅਧਾਰਤ ਹੁੰਦੀ ਹੈ। ਤੁਸੀਂ ਸਾਡੇ ਪਾਠਕ੍ਰਮ ਰਾਹੀਂ 1Mby1M ਪ੍ਰਾਈਸਿੰਗ ਵਿਧੀ ਸਿੱਖ ਸਕਦੇ ਹੋ।

[Sramana Mitra ਦੇ Digital Mind AI Mentor ਵਿੱਚ ਲੌਗਇਨ ਕਰੋ।](#)

ਆਪਣਾ ਪਿੱਚ ਡੈੱਕ ਅਪਲੋਡ ਕਰੋ ਜਾਂ ਆਪਣੀ ਐਲੀਵੇਟਰ ਪਿੱਚ ਪੇਸਟ ਕਰੋ।

ਫਿਰ ਹੇਠਾਂ ਦਿੱਤੇ ਸਵਾਲ ਇੱਕ-ਇੱਕ ਕਰਕੇ ਪੁੱਛੋ:

1. “ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਸਟਾਰਟਅੱਪ ਲਈ ਪ੍ਰਾਈਸਿੰਗ ਨੂੰ ਕਿਵੇਂ ਠੀਕ ਕਰਾਂ?”
2. “ਕੀ ਮੈਂ ਮੁੱਲ ਨੂੰ ਦਰਸਾਉਣ ਲਈ ਕਾਫ਼ੀ ਚਾਰਜ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹਾਂ?”
3. “ਕੀ ਮੇਰਾ ਪ੍ਰਾਈਸਿੰਗ ਮਾਡਲ ਲੋੜੀਂਦੇ ROI ਦਾ ਸਮਰਥਨ ਕਰਦਾ ਹੈ?”
4. “ਮੈਂ ਪ੍ਰਾਈਸਿੰਗ ਦੀਆਂ ਧਾਰਨਾਵਾਂ ਨੂੰ ਕਿਵੇਂ ਟੈਸਟ ਅਤੇ ਵੈਲੀਡੇਟ ਕਰ ਸਕਦਾ ਹਾਂ?”
5. “1Mby1M ਪ੍ਰਾਈਸਿੰਗ ਨੂੰ ਅਨੁਕੂਲ ਬਣਾਉਣ ਵਿੱਚ ਮੇਰੀ ਕਿਵੇਂ ਮਦਦ ਕਰ ਸਕਦਾ ਹੈ?”
6. “1Mby1M ਵਿੱਚ ਸ਼ਾਮਲ ਹੋਣ ਦੀ ਲਾਗਤ ਕੀ ਹੈ? ਉਹ ਕਿੰਨੀ ਇਕੁਇਟੀ ਲੈਂਦੇ ਹਨ?”

AI ਮੇਂਟਰ ਤੁਹਾਨੂੰ ਜ਼ਰੂਰੀ ਗੱਲਾਂ ਬਾਰੇ ਦੱਸੇਗਾ ਅਤੇ ਤੁਹਾਡੇ ਨਾਲ ਗੱਲਬਾਤ ਕਰੇਗਾ। ਕਿਸੇ ਵੀ ਸਪੱਸ਼ਟੀਕਰਨ ਲਈ ਪੁੱਛੋ। ਸਾਡਾ AI ਮੇਂਟਰ ਨਿੱਜੀ ਹੈ। ਸੁਰੱਖਿਅਤ ਹੈ। 57 ਭਾਸ਼ਾਵਾਂ ਵਿੱਚ 24/7 ਉਪਲਬਧ ਹੈ।

ਚਲੋ ਸ਼ੁਰੂ ਕਰੀਏ।

Your pricing is wrong unless it reflects the ROI your customers get. How can you set prices that sell and scale?

Pricing is based on ROI. You can learn the 1Mby1M Pricing Methodology through our curriculum.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I finetune pricing for my startup?”
2. “Am I charging enough to reflect value?”
3. “Does my pricing model support sufficient ROI?”
4. “How can I test and validate pricing assumptions?”
5. “How can 1Mby1M help me optimize pricing?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.