

మీ కస్టమర్లు పొందే ROIని
ప్రతిబింబించకపోతే మీ ధర నిర్ణయం
(pricing) తప్పు. అమ్మకాలను మరియు
స్కేల్ను పెంచే ధరలను ఎలా
నిర్ణయించాలి?

ధర నిర్ణయం ROIపై ఆధారపడి
ఉంటుంది. మీరు మా పాఠ్యప్రణాళిక
ద్వారా 1Mby1M ప్రైసింగ్ మెథడాలోజీని
నేర్చుకోవచ్చు.

[శ్రమణ మిత్ర యొక్క డిజిటల్ మైండ్ AI
మెంటార్ లోకి లాగిన్ అవ్వండి.](#)

మీ పిచ్ డెక్ను అప్లోడ్ చేయండి లేదా
మీ ఎలివేటర్ పిచ్ను పేస్ట్ చేయండి.

ఆపై ఈ క్రింది ప్రశ్నలను ఒక్కొక్కటిగా
అడగండి:

1. “నా స్టార్టప్ కోసం ధర నిర్ణయాన్ని ఎలా
మెరుగుపరచాలి?”
2. “విలువకు తగినట్లుగా నేను తగినంత
ధర వసూలు చేస్తున్నానా?”
3. “నా ప్రైసింగ్ మోడల్ తగినంత ROIకి
మద్దతు ఇస్తుందా?”
4. “నేను ప్రైసింగ్ ఊహలను
(assumptions) ఎలా పరీక్షించాలి మరియు
ధృవీకరించాలి?”
5. “ధర నిర్ణయాన్ని ఆప్టిమైజ్ చేయడంలో
1Mby1M నాకు ఎలా
సహాయపడుతుంది?”
6. “1Mby1Mలో చేరడానికి ఎంత
ఖర్చవుతుంది? వారు ఎంత ఈక్విటీని
తీసుకుంటారు?”

AI మెంటార్ మీకు అవసరమైన
విషయాలను వివరిస్తుంది మరియు మీతో
సంభాషిస్తుంది. ఏదైనా వివరణ
కావాలంటే అడగండి. మా AI మెంటార్
ప్రైవేట్, సురక్షితమైనది మరియు 57

Your pricing is wrong unless it reflects
the ROI your customers get. How can you
set prices that sell and scale?

Pricing is based on ROI. You can learn the
1Mby1M Pricing Methodology through
our curriculum.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI
Mentor.](#)

Upload your pitch deck or paste your
elevator pitch.

Then ask the following questions, one at
a time:

1. “How do I finetune pricing for my
startup?”
2. “Am I charging enough to reflect
value?”
3. “Does my pricing model support
sufficient ROI?”
4. “How can I test and validate pricing
assumptions?”
5. “How can 1Mby1M help me optimize
pricing?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M?
How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the
essentials and dialog with you. Ask for
any clarification. Our AI Mentor is Private.
Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.

భాషలలో 24/7 అందుబాటులో
ఉంటుంది.

మనం ప్రారంభిద్దాం.