

ROI آپ کی قیمتوں کا تعین غلط ہے جب تک کہ وہ اس کی عکاسی نہ کرے جو آپ کے گاہکوں کو ملتا ہے۔ آپ ایسی قیمتیں کیسے مقرر کر سکتے ہیں جو فروخت ہوں اور بڑھیں؟

پر مبنی ہوتا ہے۔ آپ ہمارے نصاب ROI قیمتوں کا تعین قیمتوں کا طریقہ کار 1Mby1M کے ذریعے 1 (Pricing Methodology) سیکھ سکتے ہیں۔

[Sramana Mitra کے Digital Mind AI Mentor](#) میں لاگ ان کریں۔

اپنا پچ ڈیک اپ لوڈ کریں یا اپنی ایلویوٹر پچ پیسٹ کریں۔

پھر درج ذیل سوالات ایک ایک کر کے پوچھیں:

1. میں اپنے اسٹارٹ اپ کے لیے قیمتوں کے "تعیین کو کیسے بہتر کروں؟"
2. کیا میں اتنی قیمت وصول کر رہا ہوں جو قدر "کی عکاسی کرے؟"
3. ROI کیا میرا پرائسنگ ماڈل مناسب "حمایت کرتا ہے؟"
4. میں قیمتوں کے مفروضوں کی جانچ اور "توثیق کیسے کر سکتا ہوں؟"
5. قیمتوں کو بہتر بنانے میں میری 1Mby1M "کیسے مدد کر سکتا ہے؟"
6. میں شامل ہونے کی قیمت کیا 1Mby1M "ہے؟ وہ کتنی ایکویٹی لیتے ہیں؟"

مینٹر آپ کو ضروری امور کے بارے میں بتائے گا AI اور آپ کے ساتھ مکالمہ کرے گا۔ کسی بھی وضاحت مینٹر نجی، محفوظ اور AI 57 کے لیے پوچھیں۔ ہمارا زبانوں میں 24/7 دستیاب ہے۔

آئیے شروع کریں۔

Your pricing is wrong unless it reflects the ROI your customers get. How can you set prices that sell and scale?

Pricing is based on ROI. You can learn the 1Mby1M Pricing Methodology through our curriculum.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "How do I finetune pricing for my startup?"
2. "Am I charging enough to reflect value?"
3. "Does my pricing model support sufficient ROI?"
4. "How can I test and validate pricing assumptions?"
5. "How can 1Mby1M help me optimize pricing?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.