

除非定價能反映客戶獲得的投資回報率 (ROI)，否則你的定價就是錯的。你該如何制定能實現銷售和規模化擴展的價格？

定價是基於 ROI 的。你可以通過我們的課程學習 1Mby1M 的定價方法論。

[登入 Sramana Mitra 的 Digital Mind AI 導師。](#)

上傳你的路演範本或貼上你的電梯演講。

然後逐一提出以下問題：

1. 「我該如何為我的初創公司微調定價？」
2. 「我的收費是否足夠反映其價值？」
3. 「我的定價模型是否支持足夠的 ROI？」
4. 「我該如何測試和驗證定價假設？」
5. 「1Mby1M 如何幫助我優化定價？」
6. 「加入 1Mby1M 的費用是多少？他們收取多少股權？」

AI 導師將引導你了解核心要素並與你對話。有任何不明白的地方都可以要求澄清。我們的 AI 導師是私密、安全，且全年無休以 57 種語言提供服務。

我們開始吧。

Your pricing is wrong unless it reflects the ROI your customers get. How can you set prices that sell and scale?

Pricing is based on ROI. You can learn the 1Mby1M Pricing Methodology through our curriculum.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor.](#)

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "How do I finetune pricing for my startup?"
2. "Am I charging enough to reflect value?"
3. "Does my pricing model support sufficient ROI?"
4. "How can I test and validate pricing assumptions?"
5. "How can 1Mby1M help me optimize pricing?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.