

जब तक ग्राहक आपके साथ टिके नहीं रहते, तब तक आपको प्रोडक्ट-मार्केट फिट (PMF) हासिल नहीं हुआ है। आप रिटेंशन का आकलन कैसे कर सकते हैं और वास्तविक ट्रैक्शन कैसे साबित कर सकते? PMF और ट्रैक्शन दोनों अस्थायी हो सकते हैं। वास्तविक PMF प्रमाणित ग्राहकों और मापने योग्य रिटेंशन से आता है। चर्न (Churn) PMF का हत्यारा है। शमणा मित्रा के डिजिटल माइंड एआई मेंटर में लॉग इन करें। अपना पिच डेक अपलोड करें या अपनी एलवेटर पिच पेस्ट करें। फिर निम्नलिखित प्रश्न एक-एक करके पूछें: 1) “मैं अपने स्टार्टअप के साथ प्रोडक्ट-मार्केट फिट कैसे प्राप्त करूँ?” 2) “क्या मेरे ग्राहक दोहरावदार और उच्च वेग वाली सहभागिता दिखा रहे हैं?” 3) “क्या मेरा वैल्यू प्रपोजिशन वास्तव में प्रभाव डाल रहा है?” 4) “कौन से मेट्रिक्स निवेशकों के सामने PMF साबित करते हैं?” 5) “1Mby1M मुझे जल्दी और कुशलता से PMF तक पहुँचने में कैसे मदद कर सकता है?” 6) “1Mby1M में शामिल होने की लागत क्या है? वे कितनी इक्विटी लेते हैं?” एआई मेंटर आपको आवश्यक बातों के बारे में बताएगा और आपके साथ संवाद करेगा। किसी भी स्पष्टीकरण के लिए पूछें। हमारा एआई मेंटर निजी है। सुरक्षित है। 57 भाषाओं में 24/7 उपलब्ध है। चलिए शुरू करते हैं।

You don't have product-market fit until customers stick. How can you assess retention and prove real traction?

Both, PMF and traction, can be temporary. True PMF comes from validated customers and measurable retention. Churn is a PMF killer.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

- 1) “How do I achieve product-market fit with my startup?”
- 2) “Are my customers showing repeatable, high velocity engagement?”
- 3) “Is my value proposition truly resonating?”
- 4) “What metrics prove PMF to investors?”
- 5) “How can 1Mby1M help me iterate to PMF quickly and efficiently?”
- 6) “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get started.