

У вас нет соответствия продукта рынку (product-market fit), пока клиенты не начнут возвращаться. Как оценить удержание и доказать реальный рост?

Как PMF, так и показатели роста могут быть временными. Настоящий PMF приходит от валидированных клиентов и измеримого удержания. Отток клиентов (churn) — это убийца PMF.

[Войдите в Digital Mind AI Mentor Шраманы Митры.](#)

Загрузите свой питч-дек или вставьте свою краткую презентацию. Затем задайте следующие вопросы по одному:

1. «Как мне достичь соответствия продукта рынку с моим стартапом?»
2. «Показывают ли мои клиенты повторяемое, высокоскоростное взаимодействие?»
3. «Действительно ли мое ценностное предложение находит отклик?»
4. «Какие метрики доказывают наличие PMF инвесторам?»
5. «Как 1Mby1M может помочь мне быстро и эффективно прийти к PMF?»
6. «Сколько стоит участие в 1Mby1M? Какую долю в капитале они берут?»

ИИ-ментор проведет вас по основным аспектам и вступит с вами в диалог. Запрашивайте любые уточнения. Наш ИИ-ментор приватный. Безопасный. Доступен 24/7 на 57 языках. Давайте начнем.

You don't have product-market fit until customers stick. How can you assess retention and prove real traction?

Both, PMF and traction, can be temporary. True PMF comes from validated customers and measurable retention. Churn is a PMF killer.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor.](#)

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "How do I achieve product-market fit with my startup?"
2. "Are my customers showing repeatable, high velocity engagement?"
3. "Is my value proposition truly resonating?"
4. "What metrics prove PMF to investors?"
5. "How can 1Mby1M help me iterate to PMF quickly and efficiently?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get started.