

誰が支払うのかを正確に特定できない限り、あなたのセグメンテーションは間違っています。トラクションと投資適格性を高めるために、どうすればセグメンテーションを鋭くできますか？

正確なセグメンテーションが投資適格性とトラクションを生みます。スタートアップの成功は、誰が、なぜ支払うのか、そして彼らにどうリーチするのかを正確に知ることにかかっています。

[Sramana MitraのDigital Mind AIメンターにログインしてください。](#)

ピッチデッキをアップロードするか、エレベーターピッチを貼り付けてください。ターゲットとする顧客セグメントを説明してください。

その後、次の質問を一つずつ投げかけてみてください。

1. 「自分のスタートアップのために、セグメンテーションを微調整するにはどうすればよいですか？」
2. 「正しいICP（理想的な顧客像）をターゲットにしていますか？」
3. 「メッセージは各セグメントと一致していますか？」
4. 「初期のトラクションを最大化するために、どのようにセグメントを優先順位付けすればよいですか？」
5. 「1Mby1Mは、セグメンテーションの検証と洗練をどのように手伝ってくれますか？」
6. 「1Mby1Mへの参加費用はいくらですか？株式はどのくらい取られますか？」

AIメンターが要点を説明し、対話を行います。不明な点は何でも質問してください

Your segmentation is wrong unless it pinpoints who will pay. How can you sharpen your segmentation for traction and fundability?

Precise segmentation drives fundability and traction. Your startup's success depends on knowing exactly who will pay, why, and how to reach them.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch. Explain your target customer segment.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "How do I finetune segmentation for my startup?"
2. "Am I targeting the right ICP?"
3. "Is my messaging aligned with each segment?"
4. "How can I prioritize segments to maximize early traction?"
5. "How can 1Mby1M help me validate and refine my segmentation?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.

い。当社のAIメンターはプライベートで安全です。24時間365日、57言語で対応しています。

さあ、始めましょう。