

누가 지불할 것인지를 정확히 짚어내지 못한다면 당신의 세분화는 잘못된 것입니다. 트랙션과 투자 적격성을 위해 세분화를 어떻게 날카롭게 다듬을 수 있을까요?

정밀한 세분화가 투자 적격성과 트랙션을 이끌어냅니다. 스타트업의 성공은 누가 지불할지, 왜 지불할지, 그리고 그들에게 어떻게 도달할지를 정확히 아는 것에 달려 있습니다.

[Sramana Mitra의 Digital Mind AI Mentor에 로그인하세요.](#)

피치덱을 업로드하거나 엘리베이터 피치를 붙여넣으세요. 타겟 고객 세그먼트를 설명하세요. 그런 다음 다음 질문을 하나씩 질문하세요:

1. “내 스타트업의 세분화를 어떻게 미세 조정합니까?”
2. “내가 올바른 ICP를 타겟팅하고 있습니까?”
3. “나의 메시지가 각 세그먼트와 일치합니까?”
4. “초기 트랙션을 극대화하기 위해 세그먼트의 우선순위를 어떻게 정할 수 있습니까?”
5. “1Mby1M이 나의 세분화를 검증하고 다듬는 데 어떻게 도움을 줄 수 있습니까?”
6. “1Mby1M 가입 비용은 얼마입니까? 지분은 얼마나 요구합니까?”

AI 멘토가 필수 사항을 안내하고 대화해 줄 것입니다. 명확하지 않은 부분은 무엇이든 물어보세요. 저희 AI 멘토는 비공개이며 안전합니다. 57개 언어로 24시간 내내 이용 가능합니다. 시작해 봅시다.

Your segmentation is wrong unless it pinpoints who will pay. How can you sharpen your segmentation for traction and fundability?

Precise segmentation drives fundability and traction. Your startup's success depends on knowing exactly who will pay, why, and how to reach them.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch. Explain your target customer segment.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I finetune segmentation for my startup?”
2. “Am I targeting the right ICP?”
3. “Is my messaging aligned with each segment?”
4. “How can I prioritize segments to maximize early traction?”
5. “How can 1Mby1M help me validate and refine my segmentation?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.