

சிறிய TAM என்றால் நீங்கள் வெளியேற வேண்டும் என்று அர்த்தமல்ல. ஒரு மைக்ரோ-நிச்சை (micro-niche) லாபகரமான, தற்காத்துக் கொள்ளக்கூடிய ஏவுதளமாக எப்படி மாற்றுவது என்று தெரிந்து கொள்ளுங்கள்.

துல்லியமாகப் பிரிக்கப்பட்ட ஒரு சந்தை, லாபகரமான தற்காப்பு நிச்சாக மாறலாம், அல்லது நீங்கள் ஒழுக்கத்துடன் அணுகினால் பெரிய பிரிவிற்கான ஏவுதளமாக மாறலாம்.

Zoho முதலில் ஒரு நிச் வணிகத்தை வருமானம் தரும் இயந்திரமாக உருவாக்கியது. பின்னர், அந்தப் பணத்தைப் பயன்படுத்தி பில்லியன் டாலர் வருவாய் கொண்ட வணிகத்தை உருவாக்கியது.

[Sramana Mitra-வின் Digital Mind AI Mentor-இல் லாக் இன் செய்யவும்.](#)

உங்கள் பிட்ச் டெக்கை பதிவேற்றவும் அல்லது உங்கள் எலிவேட்டர் பிட்ச்சை ஒட்டவும். பின்னர் பின்வரும் கேள்விகளை ஒவ்வொன்றாகக் கேட்கவும்:

1. “எனது TAM சிறியதாக இருந்தால் எனது மூலோபாய விருப்பங்கள் என்ன?”
2. “நான் அந்த நிச்சிலேயே ஆழமாகச் செல்ல வேண்டுமா அல்லது தொடர்புடைய பகுதிகளுக்கு விரிவடைய வேண்டுமா?”
3. “இது ஒரு நிலையான மைக்ரோ-நிச் தானா அல்லது ஒரு

A small TAM doesn't mean you need to quit. Learn how to turn a micro-niche into a profitable, defensible launchpad.

A tightly segmented market can become a profitable, defensible niche, or the launchpad for a larger category, if you approach it with discipline.

Zoho built a niche business first, as a cashcow. Then, it went on to build a billion dollar revenue business using that cash.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch. Then ask the following questions, one at a time:

1. “What are my strategic options if my TAM is small?”
2. “Should I go deep into the niche or broaden into adjacencies?”
3. “How do I determine whether this is a viable micro-niche or a dead end?”
4. “What's the 1Mby1M framework for bottom-up TAM expansion?”
5. “How do I reposition without losing traction?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do you take?”

The AI Mentor will analyze your market structure and walk you through real options. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's dig into this together.

முட்டுச்சந்தா என்பதை நான்
எப்படித் தீர்மானிப்பது?”

4. “பாட்டம்-அப் TAM
விரிவாக்கத்திற்கான 1Mby1M
கட்டமைப்பு என்ன?”

5. “டிராக்ஷனை இழக்காமல் நான்
எப்படி மறு-பொசிஷனிங்
(reposition) செய்வது?”

6. “1Mby1M-இல் சேர எவ்வளவு
செலவாகும்? நீங்கள் எவ்வளவு
பங்குகளைக் கேட்கிறீர்கள்?”

AI மெண்டர் உங்கள் சந்தை
கட்டமைப்பை ஆய்வு செய்து
உண்மையான விருப்பங்களை
விளக்கும். ஏதேனும் விளக்கம்
தேவைப்பட்டால் கேட்கவும்.
எங்கள் AI மெண்டர் தனிப்பட்டது.
பாதுகாப்பானது. 24/7 நேரமும் 57
மொழிகளில் கிடைக்கும்.

இதை இணைந்து ஆராய்வோம்.