

ቪሲዎች እምቢ አሏችሁ? ይበልጥ ለማሳመን ብቻ አይጣጣሩ። ለምን እንደሆነ መርምረው ማወቅን ይማሩ።

መስራቾች የቪሲዎችን ውድቅ ማድረግ በግል እንደመጠቃት ይቆጥሩታል። ሆኖም ግን ውድቅ መደረግ ግብረመልስ ነው። በትክክል ከተረጎሙት ወደፊት ይራመዳሉ። ችላ ካሉት ግን በ40 ውድቅ ማድረግ አዙሪት ውስጥ ይወድቃሉ።

[ወደ Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor ይግቡ።](#)

የፒች ዴክዎን ይስቀሉ ወይም የኤሌክትሮኒክስ ፒችዎን ይለጥፉ። የማረጋገጫ እና የትራክሽን ምልክቶችዎን ያቅርቡ። ከዚያ የሚከተሉትን ጥያቄዎች ሂሮክስ በአንድ ይጠይቁ፡-

“ቪሲዎች ስራዬን ለምን ውድቅ እያደረጉት ነው?”

“በታሪኬ ውስጥ ያሉ መዋቅራዊ ክፍተቶች ምንድን ናቸው?”

“የአቀማመጥ (positioning)፣ የገበያ ክፍፍል (segmentation) ወይም ተከላካይ የሆነ የTAM ትንተና ይጎድለኛል?”

“ወደ ባለሀብቶች ከመመለሴ በፊት 1Mby1M እነዚህን ድካሞች እንድፈታ እንዴት ሊረዳኝ ይችላል?”

“1Mby1Mን ለመቀላቀል ምን ያህል ያስከፍላል? ምን ያህል የባለቤትነት ድርሻ ይጠይቃሉ?”

የ AI Mentor መሰረታዊ ነገሮችን ያሳየዎታል እንዲሁም ከእርስዎ ጋር ይወያያል። ለማንኛውም ማብራሪያ ይጠይቁ። የእኛ AI Mentor የግል ነው። ደህንነቱ የተጠበቀ ነው። በቀን 24 ሰዓት በሳምንት 7 ቀናት በ57 ቋንቋዎች ይገኛል።

በታሪክዎ ውስጥ ያሉትን ክፍተቶች ለመድረግ አብረን እንስራ።

Vcs said no? Don't pitch harder. Learn how to diagnose why.

Founders take VC rejection personally. However, rejection is feedback. Interpret it correctly, and you move forward. Ignore it, and you will be stuck in a loop of 40 rejections.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch. Provide your validation and traction signals. Then ask the following questions, one at a time:

“Why are VCs rejecting my venture?”

“What are the structural gaps in my story?”

“Do I lack positioning, segmentation, or a defensible TAM analysis?”

“How can 1Mby1M help me address these weaknesses before I go back to investors?”

“What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages..

Let's work on plugging the holes in your story.