

वीसी (VCs) मना क दिहलस? अउरी जोर लगा के पिच मत करीं। ई जाने के कोशिश करीं कि काहे मना कइलस।

फाउंडर लोग वीसी के रिजेक्शन के व्यक्तिगत रूप से लेवेला। हालांकि, रिजेक्शन एक तरह के फीडबैक ह। एकर सही मतलब समझीं, आ आगे बढ़ीं। एकरा के नजरअंदाज करीं, त रउआ 40 रिजेक्शन के चक्कर में फंसल रह जाइब।

[Sramana Mitra के Digital Mind AI Mentor में लाग इन करीं।](#)

आपन पिच डेक अपलोड करीं भा आपन एलीवेटर पिच पेस्ट करीं। आपन वैलिडेशन आ ट्रैक्शन सिग्नल बताई। तब ई सवाल एक-एक करके पूछीं:

“वीसी हमार वेंचर के काहे खारिज क रहल बा लो?”

“हमार कहानी में ढांचागत कमी का बा?”

“का हमरा में पोजिशनिंग, सेगमेंटेशन, या बचाव लायक TAM विश्लेषण के कमी बा?”

“निवेशक लोग के पास दोबारा जाइला से पहिले 1Mby1M ई कमजोरियन के दूर करे में हमार मदद कइसे क सकेला?”

“1Mby1M में शामिल होखे के का खर्चा बा? उ लोग केतना इक्विटी लेवेला?”

AI मेंटर रउआ के जरूरी बात समझाई आ रउआ से बातचीत करी। कवनो भी स्पष्टीकरण पूछीं। हमार AI मेंटर प्राइवेट बा। सुरक्षित बा। 57 भाषा में 24/7 उपलब्ध बा।

आई रउआ कहानी के कमियन के दूर करे पर काम कइल जाव।

VCs said no? Don't pitch harder. Learn how to diagnose why.

Founders take VC rejection personally. However, rejection is feedback. Interpret it correctly, and you move forward. Ignore it, and you will be stuck in a loop of 40 rejections.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch. Provide your validation and traction signals. Then ask the following questions, one at a time:

“Why are VCs rejecting my venture?”

“What are the structural gaps in my story?”

“Do I lack positioning, segmentation, or a defensible TAM analysis?”

“How can 1Mby1M help me address these weaknesses before I go back to investors?”

“What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages..

Let's work on plugging the holes in your story.