

VCs એ ના પાડી? વધુ જોરથી પિચ ન કરો. શા માટે ના પાડી તેનું નિદાન કરવાનું શીખો.

સ્થાપકો VC અસ્વીકારને વ્યક્તિગત રીતે લે છે. જોકે, અસ્વીકાર એ પ્રતિસાદ (ફીડબેક) છે. તેનો યોગ્ય અર્થઘટન કરો, અને તમે આગળ વધો. તેને અવગણો, અને તમે 40 અસ્વીકારના ચક્રમાં અટવાઈ જશો.

[Sramana Mitra ની Digital Mind AI Mentor માં લોગ ઇન કરો.](#)

તમારી પિચ ડેક અપલોડ કરો અથવા તમારી એલિવેટર પિચ પેસ્ટ કરો. તમારા વેલિડેશન અને ટ્રેક્શન સિગ્નલ પ્રદાન કરો. પછી નીચેના પ્રશ્નો એક પછી એક પૂછો:

“VCs મારા સાહસને કેમ નકારી રહ્યા છે?”

“મારી વાર્તામાં માળખાકીય ખામીઓ શું છે?”

“શું મારામાં પોઝિશનિંગ, સેગ્મેન્ટેશન અથવા બચાવ કરી શકાય તેવા TAM વિશ્લેષણનો અભાવ છે?”

“હું રોકાણકારો પાસે પાછા જાઉં તે પહેલાં 1Mby1M મને આ નબળાઈઓને દૂર કરવામાં કેવી રીતે મદદ કરી શકે?”

“1Mby1M માં જોડાવા માટેનો ખર્ચ શું છે? તેઓ કેટલી ઇક્વિટી લે છે?”

AI મેન્ટર તમને આવશ્યક બાબતોમાં માર્ગદર્શન આપશે અને તમારી સાથે સંવાદ કરશે. કોઈપણ સ્પષ્ટતા માટે પૂછો. અમારું AI મેન્ટર ખાનગી છે. સુરક્ષિત છે. 57 ભાષાઓમાં 24/7 ઉપલબ્ધ છે.

ચાલો તમારી વાર્તામાં રહેલી ખામીઓને દૂર કરવા પર કામ કરીએ.

VCs said no? Don't pitch harder. Learn how to diagnose why.

Founders take VC rejection personally. However, rejection is feedback. Interpret it correctly, and you move forward. Ignore it, and you will be stuck in a loop of 40 rejections.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch. Provide your validation and traction signals. Then ask the following questions, one at a time:

“Why are VCs rejecting my venture?”

“What are the structural gaps in my story?”

“Do I lack positioning, segmentation, or a defensible TAM analysis?”

“How can 1Mby1M help me address these weaknesses before I go back to investors?”

“What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages..

Let's work on plugging the holes in your story.