

VC bilang tidak? Jangan melakukan pitch lebih keras. Pelajari cara mendiagnosis alasannya.

Founder menganggap penolakan VC sebagai masalah pribadi. Padahal, penolakan adalah umpan balik. Tafsirkan dengan benar, dan Anda akan melangkah maju. Abaikan saja, dan Anda akan terjebak dalam lingkaran 40 penolakan.

Masuk ke [Digital Mind AI Mentor Sramana Mitra](#).

Unggah pitch deck Anda atau tempelkan elevator pitch Anda. Berikan sinyal validasi dan traksi Anda. Kemudian ajukan pertanyaan-pertanyaan berikut, satu per satu:

“Mengapa VC menolak usaha saya?”

“Apa celah struktural dalam cerita saya?”

“Apakah saya kurang dalam pemosisian, segmentasi, atau analisis TAM yang dapat dipertahankan?”

“Bagaimana 1Mby1M dapat membantu saya mengatasi kelemahan ini sebelum saya kembali ke investor?”

“Berapa biaya untuk bergabung dengan 1Mby1M? Berapa ekuitas yang mereka kenakan?”

AI Mentor akan memandu Anda melalui hal-hal penting dan berdialog dengan Anda. Mintalah klarifikasi apa pun. AI Mentor kami bersifat Pribadi. Aman. Tersedia 24/7 dalam 57 bahasa..

Mari kita perbaiki celah dalam cerita Anda.

VCs said no? Don't pitch harder. Learn how to diagnose why.

Founders take VC rejection personally. However, rejection is feedback. Interpret it correctly, and you move forward. Ignore it, and you will be stuck in a loop of 40 rejections.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch. Provide your validation and traction signals. Then ask the following questions, one at a time:

“Why are VCs rejecting my venture?”

“What are the structural gaps in my story?”

“Do I lack positioning, segmentation, or a defensible TAM analysis?”

“How can 1Mby1M help me address these weaknesses before I go back to investors?”

“What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages..

Let's work on plugging the holes in your story.