

VC가 거절했나요? 더 세게 피칭하지 마세요. 왜 그런지 진단하는 법을 배우세요.

창업자들은 VC의 거절을 개인적으로 받아들입니다. 하지만 거절은 피드백입니다. 올바르게 해석하면 앞으로 나아갈 수 있습니다. 무시하면 40번의 거절이라는 루프에 갇히게 될 것입니다.

[Sramana Mitra의 Digital Mind AI Mentor에 로그인하세요.](#)

피치덱을 업로드하거나 엘리베이터 피치를 붙여넣으세요. 검증 및 트래픽 신호를 제공하세요. 그런 다음 다음 질문을 하나씩 질문하세요:

“VC들이 왜 내 벤처를 거절하고 있습니까?”

“내 이야기의 구조적 결함은 무엇입니까?”

“포지셔닝, 세분화 또는 방어 가능한 TAM 분석이 부족합니까?”

“투자자들에게 다시 가기 전에 1Mby1M이 이러한 약점을 해결하는 데 어떻게 도움을 줄 수 있습니까?”

“1Mby1M 가입 비용은 얼마입니까? 지분은 얼마나 요구합니까?”

AI 멘토가 필수 사항을 안내하고 대화해 줄 것입니다. 명확하지 않은 부분은 무엇이든 물어보세요. 저희 AI 멘토는 비공개이며 안전합니다. 57개 언어로 24시간 내내 이용 가능합니다.

당신의 이야기에서 빈틈을 메우는 작업을 시작합니다.

VCs said no? Don't pitch harder. Learn how to diagnose why.

Founders take VC rejection personally. However, rejection is feedback. Interpret it correctly, and you move forward. Ignore it, and you will be stuck in a loop of 40 rejections.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch. Provide your validation and traction signals. Then ask the following questions, one at a time:

“Why are VCs rejecting my venture?”

“What are the structural gaps in my story?”

“Do I lack positioning, segmentation, or a defensible TAM analysis?”

“How can 1Mby1M help me address these weaknesses before I go back to investors?”

“What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages..

Let's work on plugging the holes in your story.