

व्हीसींनी (VCs) नकार दिला? अधिक जोरात पिच करू नका. त्याचे कारण शोधायला शिका.

संस्थापक व्हीसींचा नकार वैयक्तिक रित्या घेतात. मात्र, नकार म्हणजे एक फीडबॅक असतो. त्याचा योग्य अर्थ लावा आणि पुढे जा. त्याकडे दुर्लक्ष केले तर तुम्ही ४० नकारांच्या चक्रात अडकून पडाल.

[समिष्ठा मित्रा यांच्या Digital Mind AI Mentor मध्ये लॉग इन करा.](#)

तुमचे पिच डेक अपलोड करा किंवा तुमचे एलिव्हेटर पिच पेस्ट करा. तुमचे व्हॅलिडेशन आणि ट्रॅक्शन सिग्नल प्रदान करा. मग खालील प्रश्न एकामागून एक विचारा:

“व्हीसी माझ्या उपक्रमाला नकार का देत आहेत?”

“माझ्या मांडणीत (story) कोणत्या संरचनात्मक त्रुटी आहेत?”

“माझ्याकडे पोजिशनिंग, सेगमेंटेशन किंवा बचावात्मक टीएम (TAM) विश्लेषणाची कमतरता आहे का?”

“पुन्हा गुंतवणूकदारांकडे जाण्यापूर्वी १एमबाय१एम मला या उणिवा दूर करण्यास कशी मदत करू शकते?”

“१एमबाय१एम मध्ये सामील होण्यासाठी किती खर्च येतो? ते किती इक्विटी घेतात?”

AI मेंटॉर तुम्हाला आवश्यक गोष्टी समजून सांगेल आणि तुमच्याशी संवाद साधेल. कोणत्याही स्पष्टीकरणासाठी विचारा. आमचा AI मेंटॉर खाजगी, सुरक्षित आणि ५७ भाषांमध्ये २४/७ उपलब्ध आहे.

चला तुमच्या मांडणीतील त्रुटी दूर करण्यावर काम करूया.

VCs said no? Don't pitch harder. Learn how to diagnose why.

Founders take VC rejection personally. However, rejection is feedback. Interpret it correctly, and you move forward. Ignore it, and you will be stuck in a loop of 40 rejections.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch. Provide your validation and traction signals. Then ask the following questions, one at a time:

“Why are VCs rejecting my venture?”

“What are the structural gaps in my story?”

“Do I lack positioning, segmentation, or a defensible TAM analysis?”

“How can 1Mby1M help me address these weaknesses before I go back to investors?”

“What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages..

Let's work on plugging the holes in your story.