

سرمایه‌گذاران خطرپذیر جواب رد دادند؟ اصرار بیهوده نکنید. یاد بگیرید چگونه دلیل آن را تشخیص دهید.

بنیان‌گذاران رد شدن توسط سرمایه‌گذار را شخصی می‌گیرند. در حالی که رد شدن، نوعی بازخورد است. آن را درست تفسیر کنید تا به جلو حرکت کنید. نادیده‌اش بگیرید و در چرخه ۴۰ بار رد شدن گیر خواهید کرد.

[سرمانا میترا شوید Digital Mind AI Mentor وارد](#)

فایل معرفی خود را آپلود کنید یا متن معرفی کوتاه خود را بچسبانید. سیگنال‌های اعتبارسنجی و رشد خود را ارائه دهید. سپس سوالات زیر را یکی یکی بپرسید:

چرا سرمایه‌گذاران خطرپذیر سرمایه‌گذاری مرا رد می‌کنند؟

«شکاف‌های ساختاری در داستان من چیست؟»

آیا با کمبود در جایگاه‌یابی، بخش‌بندی بازار یا تحلیل «قابل دفاع مواجه هستیم؟ (TAM) بازار هدف

می‌تواند به من در رفع این نقاط Mby1M چگونه 1 «ضعف قبل از بازگشت نزد سرمایه‌گذاران کمک کند؟

چقدر است؟ آن‌ها چه Mby1M هزینه پیوستن به 1 «مقدار از مالکیت را دریافت می‌کنند؟

مربی هوش مصنوعی شما را در مراحل ضروری راهنمایی کرده و با شما گفتگو می‌کند. هرگونه شفاف‌سازی را بخواهید. مربی هوش مصنوعی ما خصوصی، امن و ۲۴ ساعته به ۵۷ زبان در دسترس است.

بیباید روی پر کردن حفره‌های داستان شما کار کنیم.

VCs said no? Don't pitch harder. Learn how to diagnose why.

Founders take VC rejection personally. However, rejection is feedback. Interpret it correctly, and you move forward. Ignore it, and you will be stuck in a loop of 40 rejections.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch. Provide your validation and traction signals. Then ask the following questions, one at a time:

“Why are VCs rejecting my venture?”

“What are the structural gaps in my story?”

“Do I lack positioning, segmentation, or a defensible TAM analysis?”

“How can 1Mby1M help me address these weaknesses before I go back to investors?”

“What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages..

Let's work on plugging the holes in your story.