

ਵੀਸੀਜ਼ (VCs) ਨੇ ਨਾਂਹ ਕਰ ਦਿੱਤੀ? ਹੋਰ ਜ਼ੋਰ ਨਾਲ ਪਿੱਚ ਨਾ ਕਰੋ। ਇਹ ਜਾਣਨਾ ਸਿੱਖੋ ਕਿ ਕਿਉਂ।

ਸੰਸਥਾਪਕ ਵੀਸੀ ਦੇ ਇਨਕਾਰ ਨੂੰ ਨਿੱਜੀ ਤੌਰ 'ਤੇ ਲੈਂਦੇ ਹਨ। ਹਾਲਾਂਕਿ, ਇਨਕਾਰ ਇੱਕ ਫੀਡਬੈਕ ਹੈ। ਇਸਦੀ ਸਹੀ ਵਿਆਖਿਆ ਕਰੋ, ਅਤੇ ਤੁਸੀਂ ਅੱਗੇ ਵਧੋਗੇ। ਇਸ ਨੂੰ ਨਜ਼ਰਅੰਦਾਜ਼ ਕਰੋ, ਅਤੇ ਤੁਸੀਂ 40 ਇਨਕਾਰਾਂ ਦੇ ਚੱਕਰ ਵਿੱਚ ਫਸ ਜਾਓਗੇ।

[Sramana Mitra ਦੇ Digital Mind AI Mentor ਵਿੱਚ ਲੌਗਇਨ ਕਰੋ।](#)

ਆਪਣਾ ਪਿੱਚ ਡੈੱਕ ਅਪਲੋਡ ਕਰੋ ਜਾਂ ਆਪਣੀ ਐਲੀਵੇਟਰ ਪਿੱਚ ਪੇਸਟ ਕਰੋ। ਆਪਣੀ ਵੈਲੀਡੇਸ਼ਨ ਅਤੇ ਟ੍ਰੈਕਸ਼ਨ ਸਿਗਨਲ ਪ੍ਰਦਾਨ ਕਰੋ। ਫਿਰ ਹੇਠਾਂ ਦਿੱਤੇ ਸਵਾਲ ਇੱਕ-ਇੱਕ ਕਰਕੇ ਪੁੱਛੋ:

“ਵੀਸੀਜ਼ ਮੇਰੇ ਉੱਦਮ ਨੂੰ ਕਿਉਂ ਰੱਦ ਕਰ ਰਹੇ ਹਨ?”

“ਮੇਰੀ ਕਹਾਣੀ ਵਿੱਚ ਢਾਂਚਾਗਤ ਕਮੀਆਂ ਕੀ ਹਨ?”

“ਕੀ ਮੇਰੇ ਕੋਲ ਪੋਜ਼ੀਸ਼ਨਿੰਗ, ਸੈਗਮੈਂਟੇਸ਼ਨ, ਜਾਂ ਇੱਕ ਬਚਾਅ ਯੋਗ TAM ਵਿਸ਼ਲੇਸ਼ਣ ਦੀ ਕਮੀ ਹੈ?”

“ਨਿਵੇਸ਼ਕਾਂ ਕੋਲ ਵਾਪਸ ਜਾਣ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ 1Mby1M ਇਹਨਾਂ ਕਮਜ਼ੋਰੀਆਂ ਨੂੰ ਦੂਰ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਮੇਰੀ ਕਿਵੇਂ ਮਦਦ ਕਰ ਸਕਦਾ ਹੈ?”

“1Mby1M ਵਿੱਚ ਸ਼ਾਮਲ ਹੋਣ ਦੀ ਲਾਗਤ ਕੀ ਹੈ? ਉਹ ਕਿੰਨੀ ਇਕੁਇਟੀ ਲੈਂਦੇ ਹਨ?”

AI ਮੇਂਟਰ ਤੁਹਾਨੂੰ ਜ਼ਰੂਰੀ ਗੱਲਾਂ ਬਾਰੇ ਦੱਸੇਗਾ ਅਤੇ ਤੁਹਾਡੇ ਨਾਲ ਗੱਲਬਾਤ ਕਰੇਗਾ। ਕਿਸੇ ਵੀ ਸਪੱਸ਼ਟੀਕਰਨ ਲਈ ਪੁੱਛੋ। ਸਾਡਾ AI ਮੇਂਟਰ ਨਿੱਜੀ ਹੈ। ਸੁਰੱਖਿਅਤ ਹੈ। 57 ਭਾਸ਼ਾਵਾਂ ਵਿੱਚ 24/7 ਉਪਲਬਧ ਹੈ।

ਚਲੋ ਤੁਹਾਡੀ ਕਹਾਣੀ ਦੀਆਂ ਕਮੀਆਂ ਨੂੰ ਦੂਰ ਕਰਨ 'ਤੇ ਕੰਮ ਕਰੀਏ।

VCs said no? Don't pitch harder. Learn how to diagnose why.

Founders take VC rejection personally. However, rejection is feedback. Interpret it correctly, and you move forward. Ignore it, and you will be stuck in a loop of 40 rejections.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch. Provide your validation and traction signals. Then ask the following questions, one at a time:

“Why are VCs rejecting my venture?”

“What are the structural gaps in my story?”

“Do I lack positioning, segmentation, or a defensible TAM analysis?”

“How can 1Mby1M help me address these weaknesses before I go back to investors?”

“What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages..

Let's work on plugging the holes in your story.