

VC ปฏิเสธใช่ไหม? อย่าเพิ่งพยายามนำเสนอให้นักขึ้น เรียนรู้วิธีวินิจฉัยว่าทำไม

ผู้ก่อตั้งมักเก็บคำปฏิเสธของ VC มาคิดเป็นเรื่องส่วนตัว อย่างไรก็ตาม คำปฏิเสธคือผลสะท้อนกลับ ดีความมันให้ถูกต้องแล้วคุณจะถูกนำไปข้างหน้า หากเพิกเฉยต่อมัน คุณจะติดอยู่ในวงจรของการถูกปฏิเสธถึง 40 ครั้ง

[เข้าสู่ระบบ Digital Mind AI Mentor ของ Sramana Mitra](#)

อัปโหลด pitch deck ของคุณหรือวาง elevator pitch ของคุณ ระบบสัญญาณการตรวจสอบความถูกต้องและแรงขับเคลื่อนของคุณ จากนั้นถามคำถามต่อไปนี้ที่จะขอ:

“ทำไม VC ถึงปฏิเสธธุรกิจของฉัน?”

“ช่องว่างเชิงโครงสร้างในเรื่องราวของฉันคืออะไร?”

“ฉันขาดการกำหนดตำแหน่งผลิตภัณฑ์ การแบ่งส่วนตลาด หรือการวิเคราะห์ TAM ที่น่าเชื่อถือใช่หรือไม่?”

“1Mby1M จะช่วยฉันแก้ไขจุดอ่อนเหล่านี้ก่อนที่จะฉันจะกลับไปหานักลงทุนได้อย่างไร?”

“ค่าใช้จ่ายในการเข้าร่วม 1Mby1M คือเท่าไร? พวกเขาคิดมูลค่าหุ้นเท่าไร?”

AI Mentor จะนำคุณผ่านสิ่งจำเป็นและสนทนากับคุณ ถามคำถามเพื่อความชัดเจนได้ทุกข้อ AI Mentor ของเราเป็นส่วนตัวปลอดภัย พร้อมให้บริการตลอด 24 ชั่วโมงทุกวันใน 57 ภาษา

มาอุดรอยรั่วในเรื่องราวของคุณกันเถอะ

VCs said no? Don't pitch harder. Learn how to diagnose why.

Founders take VC rejection personally. However, rejection is feedback. Interpret it correctly, and you move forward. Ignore it, and you will be stuck in a loop of 40 rejections.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch. Provide your validation and traction signals. Then ask the following questions, one at a time:

“Why are VCs rejecting my venture?”

“What are the structural gaps in my story?”

“Do I lack positioning, segmentation, or a defensible TAM analysis?”

“How can 1Mby1M help me address these weaknesses before I go back to investors?”

“What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages..

Let's work on plugging the holes in your story.