

ደንበኞች እስካልከፈሉ ድረስ ሀሳብዎ አልተረጋገጠም። ፍላጎት መኖሩን ማረጋገጥ አለብዎት።

ሀሳቦች ርካሽ ናቸው። ዋናው ነገር ማረጋገጫው (validation) ነው። እውነተኛ ማረጋገጫ የሚመጣው ከወደፊት ደንበኞች እንጂ ከጓደኞች፣ ከሰርቪዬ ወይም ከግምቶች አይደለም።

[ወደ Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor ይግቡ።](#)

የፒች ዴክዎን ይስቀሉ ወይም የኤሌክትሮኒክስ ፒችዎን ይለጥፉ።

ከዚያ የሚከተሉትን ጥያቄዎች ሂሮፕ ቦክስ ይጠይቁ፦

1. “የስታርትአፕ ሀሳቤን እንዴት ማረጋገጥ እችላለሁ?”
2. “እውነተኛ ደንበኛዬ ማን ነው?”
3. “ለዚህ የሚከፍል ሰው ይኖራል? ለምንስ?”
4. “ለፈንድ ብቃት የትኞቹ የማረጋገጫ ግቦች አስፈላጊ ናቸው?”
5. “ጊዜና ገንዘብ ሳላባክን 1Mby1M በፍጥነት እንዳረጋግጥ እንዴት ሊረዳኝ ይችላል?”
6. “1Mby1Mን ለመቀላቀል ምን ያህል ያስከፍላል? ምን ያህል የባለቤትነት ድርሻ ይጠይቃሉ?”

የ AI Mentor ሙሰረታዊ ነገሮችን ያሳየዎታል እንዲሁም ከእርስዎ ጋር ይወያያል። ለማንኛውም ማብራሪያ ይጠይቁ። የእኛ AI Mentor የግል ነው። ደህንነቱ የተጠበቀ ነው። በቀን 24 ሰዓት በሳምንት 7 ቀናት በ57 ቋንቋዎች ይገኛል።

እንጀምር።

Your idea isn't validated until customers pay. You need to prove demand.

Ideas are cheap. Validation is what counts. Real validation comes from prospective customers, not friends, not surveys, not assumptions.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I validate my startup idea?”
2. “Who is my real customer?”
3. “Will anyone pay for this and why?”
4. “What validation milestones matter for fundability?”
5. “How can 1Mby1M help me validate quickly before I waste time and money?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.