

গ্ৰাহকে পইচা নিদিয়ালৈকে আপোনাৰ ধাৰণাটো বৈধ হোৱা নাই। আপুনি চাহিদা প্ৰমাণ কৰিব লাগিব।

ধাৰণাবোৰৰ মূল্য কম। ভেলিডেচন বা বৈধতাহে আচল কথা। প্ৰকৃত ভেলিডেচন আহে সম্ভাৱ্য গ্ৰাহকৰ পৰা, বন্ধুৰ পৰা নহয়, সমীক্ষাৰ পৰা নহয় বা ধাৰণাৰ পৰা নহয়।

[Sramana Mitra-ৰ Digital Mind AI Mentor-ত লগ ইন কৰক।](#)

আপোনাৰ পিচ ডেক আপলোড কৰক বা আপোনাৰ এলিভেটৰ পিচ পেষ্ট কৰক।

তাৰ পিছত তলত দিয়া প্ৰশ্নবোৰ এটা এটাকৈ সোধক:

১. “মই মোৰ ষ্টাৰ্টআপৰ ধাৰণাটো কেনেকৈ বৈধ কৰিম?”

২. “মোৰ প্ৰকৃত গ্ৰাহক কোন?”

৩. “ইয়াৰ বাবে কোনেবা পইচা দিবনে আৰু কিয়?”

৪. “পুঁজিৰ যোগ্যতাৰ বাবে কি কি ভেলিডেচন মাইলষ্ট’ন গুৰুত্বপূৰ্ণ?”

৫. “সময় আৰু পইচা নষ্ট কৰাৰ আগতে দ্ৰুত ভেলিডেচন কৰাত ১এমবাই১এম-এ মোক কেনেকৈ সহায় কৰিব পাৰে?”

৬. “১এমবাই১এম-ত যোগদান কৰিবলৈ খৰচ কিমান? তেওঁলোকে কিমান ইকুইটি লয়?”

এআই মেণ্টৰগৰাকীয়ে আপোনাক প্ৰয়োজনীয় কথাবোৰ বুজাই দিব আৰু আপোনাৰ সৈতে কথা পাতিব। যিকোনো স্পষ্টীকৰণ বিচাৰিব পাৰে। আমাৰ এআই মেণ্টৰ ব্যক্তিগত। সুৰক্ষিত। ২৪/৭ সময়তে ৫৭টা ভাষাত উপলব্ধ।

আহক আৰম্ভ কৰোঁ।

Your idea isn’t validated until customers pay. You need to prove demand.

Ideas are cheap. Validation is what counts. Real validation comes from prospective customers, not friends, not surveys, not assumptions.

Log into [Sramana Mitra’s Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I validate my startup idea?”

2. “Who is my real customer?”

3. “Will anyone pay for this and why?”

4. “What validation milestones matter for fundability?”

5. “How can 1Mby1M help me validate quickly before I waste time and money?”

6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let’s get going.