

जब तक ग्राहक पैसा ना देस, तब तक रउआ आइडिया वैलिडेट नइखे। रउआ डिमांड साबित करे के जरूरत बा।

आइडिया सस्ता होला। वैलिडेशन के महत्व होला। असली वैलिडेशन संभावित ग्राहकन से आवेला, दोस्तन, सर्वे या मान लिहल बातन से ना।

[Sramana Mitra के Digital Mind AI Mentor में लॉग इन करीं।](#)

आपन पिच डेक अपलोड करीं भा आपन एलीवेटर पिच पेस्ट करीं।

तब ई सवाल एक-एक करके पूछीं:

1. “हम आपन स्टार्टअप आइडिया के वैलिडेट कइसे करीं?”
2. “हमार असली ग्राहक के ह?”
3. “का कवनो एकरा खातिर पैसा दी आ काहे?”
4. “फंडेबिलिटी खातिर कवन वैलिडेशन माइलस्टोन मायने राखेला?”
5. “समय आ पैसा बर्बाद होखे से पहिले 1Mby1M हमरा के जल्दी वैलिडेट करे में कइसे मदद क सकेला?”
6. “1Mby1M में शामिल होखे के का खर्चा बा? उ लोग केतना इक्विटी लेवेला?”

AI मेंटर रउआ के जरूरी बात समझाई आ रउआ से बातचीत करी। कवनो भी स्पष्टीकरण पूछीं। हमार AI मेंटर प्राइवेट बा। सुरक्षित बा। 57 भाषा में 24/7 उपलब्ध बा।

आई शुरू कइल जाव।

Your idea isn't validated until customers pay. You need to prove demand.

Ideas are cheap. Validation is what counts. Real validation comes from prospective customers, not friends, not surveys, not assumptions.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I validate my startup idea?”
2. “Who is my real customer?”
3. “Will anyone pay for this and why?”
4. “What validation milestones matter for fundability?”
5. “How can 1Mby1M help me validate quickly before I waste time and money?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.