

જ્યાં સુધી ગ્રાહકો પૈસા ન આપે ત્યાં સુધી તમારો વિચાર વેલિડેટેડ નથી. તમારે ડિમાન્ડ સાબિત કરવાની જરૂર છે.

વિચારો સસ્તા છે. વેલિડેશન મહત્વનું છે. સાચું વેલિડેશન સંભવિત ગ્રાહકો પાસેથી આવે છે, મિત્રો, સર્વેક્ષણો કે ધારણાઓ પરથી નહીં.

[Sramana Mitra ની Digital Mind AI Mentor માં લોગ ઇન કરો.](#)

તમારી પિચ ડેક અપલોડ કરો અથવા તમારી એલિવેટર પિચ પેસ્ટ કરો.

પછી નીચેના પ્રશ્નો એક પછી એક પૂછો:

1. “હું મારા સ્ટાર્ટઅપ આઇડિયાને કેવી રીતે વેલિડેટ કરું?”
2. “મારો વાસ્તવિક ગ્રાહક કોણ છે?”
3. “શું આના માટે કોઈ પૈસા આપશે અને શા માટે?”
4. “ફંડબિલિટી માટે કયા વેલિડેશન માઇલસ્ટોન્સ મહત્વના છે?”
5. “સમય અને પૈસા બગાડ્યા વગર ઝડપથી વેલિડેટ કરવામાં 1Mby1M મને કેવી રીતે મદદ કરી શકે?”
6. “1Mby1M માં જોડાવા માટેનો ખર્ચ શું છે? તેઓ કેટલી ઇક્વિટી લે છે?”

AI મેન્ટર તમને આવશ્યક બાબતોમાં માર્ગદર્શન આપશે અને તમારી સાથે સંવાદ કરશે. કોઈપણ સ્પષ્ટતા માટે પૂછો. અમારું AI મેન્ટર ખાનગી છે. સુરક્ષિત છે. 57 ભાષાઓમાં 24/7 ઉપલબ્ધ છે.

ચાલો શરૂ કરીએ.

Your idea isn't validated until customers pay. You need to prove demand.

Ideas are cheap. Validation is what counts. Real validation comes from prospective customers, not friends, not surveys, not assumptions.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I validate my startup idea?”
2. “Who is my real customer?”
3. “Will anyone pay for this and why?”
4. “What validation milestones matter for fundability?”
5. “How can 1Mby1M help me validate quickly before I waste time and money?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.