

जब तक ग्राहक भुगतान नहीं करते, आपका विचार प्रमाणित (validate) नहीं होता। आपको मांग साबित करने की जरूरत है। विचार सस्ते हैं। वैलिडेशन ही मायने रखता है। वास्तविक वैलिडेशन संभावित ग्राहकों से आता है, दोस्तों से नहीं, सर्वेक्षणों से नहीं, और धारणाओं से भी नहीं। शमणा मित्रा के डिजिटल माइंड एआई मेंटर में लॉग इन करें। अपना पिच डेक अपलोड करें या अपनी एलवेटर पिच पेस्ट करें। फिर निम्नलिखित प्रश्न एक-एक करके पूछें: 1) “मैं अपने स्टार्टअप विचार को कैसे प्रमाणित करूँ?” 2) “मेरा वास्तविक ग्राहक कौन है?” 3) “क्या कोई इसके लिए भुगतान करेगा और क्यों?” 4) “फंडेबिलिटी के लिए कौन से वैलिडेशन मील के पत्थर मायने रखते हैं?” 5) “1Mby1M समय और पैसा बर्बाद करने से पहले जल्दी वैलिडेट करने में मेरी मदद कैसे कर सकता है?” 6) “1Mby1M में शामिल होने की लागत क्या है? वे कितनी इक्विटी लेते हैं?” एआई मेंटर आपको आवश्यक बातों के बारे में बताएगा और आपके साथ संवाद करेगा। किसी भी स्पष्टीकरण के लिए पूछें। हमारा एआई मेंटर निजी है। सुरक्षित है। 57 भाषाओं में 24/7 उपलब्ध है। चलिए शुरू करते हैं।

Your idea isn't validated until customers pay. You need to prove demand.

Ideas are cheap. Validation is what counts. Real validation comes from prospective customers, not friends, not surveys, not assumptions.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

- 1) “How do I validate my startup idea?”
- 2) “Who is my real customer?”
- 3) “Will anyone pay for this and why?”
- 4) “What validation milestones matter for fundability?”
- 5) “How can 1Mby1M help me validate quickly before I waste time and money?”
- 6) “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.