

ಗ್ರಾಹಕರು ಪಾವತಿಸುವವರೆಗೆ ನಿಮ್ಮ
ಐಡಿಯಾ ಮೌಲ್ಯೀಕರಿಸಲ್ಪಟ್ಟಿಲ್ಲ
ಎಂದರ್ಥ. ನೀವು ಬೇಡಿಕೆಯನ್ನು
ಸಾಬೀತುಪಡಿಸಬೇಕು.

ಐಡಿಯಾಗಳು ಅಗ್ಗಿ. ವ್ಯಾಲಿಡೇಶನ್ ಮಾತ್ರ
ಮುಖ್ಯ. ನೈಜ ವ್ಯಾಲಿಡೇಶನ್ ಭಾವಿ
ಗ್ರಾಹಕರಿಂದ ಬರುತ್ತದೆ, ಸ್ನೇಹಿತರಿಂದಲ್ಲ,
ಸಮೀಕ್ಷೆಗಳಿಂದಲ್ಲ ಅಥವಾ
ಊಹೆಗಳಿಂದಲ್ಲ.

[Sramana Mitra ಅವರ Digital Mind AI
Mentor ಗೆ ಲಾಗ್ ಇನ್ ಆಗಿ.](#)

ನಿಮ್ಮ ಪಿಚ್ ಡೆಕ್ ಅಪ್‌ಲೋಡ್ ಮಾಡಿ
ಅಥವಾ ನಿಮ್ಮ ಎಲಿವೇಟರ್ ಪಿಚ್ ಪೇಸ್ಡ್
ಮಾಡಿ.

ನಂತರ ಈ ಕೆಳಗಿನ ಪ್ರಶ್ನೆಗಳನ್ನು
ಒಂದೊಂದಾಗಿ ಕೇಳಿ:

1. “ನನ್ನ ಸ್ಟಾರ್ಟ್‌ಅಪ್ ಐಡಿಯಾವನ್ನು
ಮೌಲ್ಯೀಕರಿಸುವುದು ಹೇಗೆ?”
2. “ನನ್ನ ನಿಜವಾದ ಗ್ರಾಹಕ ಯಾರು?”
3. “ಯಾರಾದರೂ ಇದಕ್ಕೆ ಹಣ
ಪಾವತಿಸುತ್ತಾರೆಯೇ ಮತ್ತು ಏಕೆ?”
4. “ಹೂಡಿಕೆ ಅರ್ಹತೆಗೆ ಯಾವ
ವ್ಯಾಲಿಡೇಶನ್ ಮೈಲಿಗಲ್ಲುಗಳು ಮುಖ್ಯ?”
5. “ಸಮಯ ಮತ್ತು ಹಣ ವ್ಯರ್ಥ ಮಾಡುವ
ಮೊದಲು ತ್ವರಿತವಾಗಿ ಮೌಲ್ಯೀಕರಿಸಲು
1Mby1M ನನಗೆ ಹೇಗೆ ಸಹಾಯ
ಮಾಡುತ್ತದೆ?”
6. “1Mby1M ಗೆ ಸೇರಲು ತಗಲುವ ವೆಚ್ಚ
ಎಷ್ಟು? ಅವರು ಎಷ್ಟು ಈಕ್ವಿಟಿ
ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುತ್ತಾರೆ?”

AI ಮೆಂಟರ್ ನಿಮಗೆ ಅಗತ್ಯ ವಿಷಯಗಳ
ಬಗ್ಗೆ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನ ನೀಡುತ್ತದೆ ಮತ್ತು
ನಿಮ್ಮೊಂದಿಗೆ ಸಂವಹನ ನಡೆಸುತ್ತದೆ.
ಯಾವುದೇ ಸ್ಪಷ್ಟನೆ ಬೇಕಿದ್ದಲ್ಲಿ ಕೇಳಿ. ನಮ್ಮ
AI ಮೆಂಟರ್ ಖಾಸಗಿಯಾಗಿದೆ,
ಸುರಕ್ಷಿತವಾಗಿದೆ ಮತ್ತು 57 ಭಾಷೆಗಳಲ್ಲಿ
24/7 ಲಭ್ಯವಿದೆ. ಬನ್ನಿ, ಶುರು ಮಾಡೋಣ.

Your idea isn't validated until customers
pay. You need to prove demand.

Ideas are cheap. Validation is what
counts. Real validation comes from
prospective customers, not friends, not
surveys, not assumptions.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI
Mentor.](#)

Upload your pitch deck or paste your
elevator pitch.

Then ask the following questions, one at
a time:

1. “How do I validate my startup idea?”
2. “Who is my real customer?”
3. “Will anyone pay for this and why?”
4. “What validation milestones matter for
fundability?”
5. “How can 1Mby1M help me validate
quickly before I waste time and money?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M?
How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the
essentials and dialog with you. Ask for
any clarification. Our AI Mentor is Private.
Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.