

ഉപഭോക്താക്കൾ പണം നൽകുന്നത് വരെ നിങ്ങളുടെ ഐഡിയ സ്ഥിരീകരിക്കപ്പെട്ടിട്ടില്ല (validated). നിങ്ങൾ ഡിമാൻഡ് തെളിയിക്കേണ്ടതുണ്ട്.

ഐഡിയകൾക്ക് വലിയ വിലയില്ല. വാലിഡേഷനാണ് പ്രധാനം. യഥാർത്ഥ വാലിഡേഷൻ വരുന്നത് വരാനിരിക്കുന്ന ഉപഭോക്താക്കളിൽ നിന്നാണ്, അല്ലാതെ സുഹൃത്തുക്കളിൽ നിന്നോ സർവ്വേകളിൽ നിന്നോ ഊഹങ്ങളിൽ നിന്നോ അല്ല.

[ശ്രമണ മിത്രയുടെ Digital Mind AI Mentor-ൽ ലോഗിൻ ചെയ്യുക.](#)

നിങ്ങളുടെ പിച്ച് ഡെക്ക് അപ്ലോഡ് ചെയ്യുക അല്ലെങ്കിൽ എലിവേറ്റർ പിച്ച് പേസ്റ്റ് ചെയ്യുക.

തുടർന്ന് താഴെ പറയുന്ന ചോദ്യങ്ങൾ ഓരോന്നായി ചോദിക്കുക:

1. “എന്റെ സ്റ്റാർട്ടപ്പ് ഐഡിയ എങ്ങനെ വാലിഡേറ്റ് ചെയ്യാം?”
2. “ആരാണ് എന്റെ യഥാർത്ഥ ഉപഭോക്താവ്?”
3. “ആരെങ്കിലും ഇതിന് പണം നൽകുമോ, എന്തുകൊണ്ട്?”
4. “ഫണ്ടിംഗിന് അർഹത നേടാൻ ഏത് വാലിഡേഷൻ ലക്ഷ്യങ്ങളാണ് പ്രധാനം?”
5. “സമയവും പണവും പാഴാക്കുന്നതിന് മുമ്പ് വേഗത്തിൽ വാലിഡേറ്റ് ചെയ്യാൻ 1Mby1M എന്നെ എങ്ങനെ സഹായിക്കും?”
6. “1Mby1M-ൽ ചേരുന്നതിന് എത്ര ചിലവാകും? അവർ എത്ര

Your idea isn't validated until customers pay. You need to prove demand.

Ideas are cheap. Validation is what counts. Real validation comes from prospective customers, not friends, not surveys, not assumptions.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I validate my startup idea?”
2. “Who is my real customer?”
3. “Will anyone pay for this and why?”
4. “What validation milestones matter for fundability?”
5. “How can 1Mby1M help me validate quickly before I waste time and money?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.

ഓഹരിയാണ് ഈടാക്കുന്നത്?”

AI മെന്റർ പ്രധാന  
കാര്യങ്ങളിലൂടെ നിങ്ങളെ  
നയിക്കുകയും നിങ്ങളോട്  
സംവദിക്കുകയും ചെയ്യും.  
എന്തെങ്കിലും വ്യക്തത  
വേണമെങ്കിൽ ചോദിക്കുക.  
ഞങ്ങളുടെ AI മെന്റർ  
സ്വകാര്യവും സുരക്ഷിതവുമാണ്.  
57 ഭാഷകളിൽ 24/7 ലഭ്യമാണ്.

നമുക്ക് തുടങ്ങാം.