

जोपर्यंत ग्राहक पैसे देत नाहीत, तोपर्यंत तुमच्या कल्पनेची पडताळणी झालेली नाही. तुम्हाला मागणी सिद्ध करावी लागेल.

कल्पना स्वस्त असतात. पडताळणी (Validation) महत्त्वाची असते. खरी पडताळणी संभाव्य ग्राहकांकडून येते, मित्रांकडून, सर्वेक्षणातून किंवा गृहितकांमधून नाही.

[समिष्ठा मित्रा यांच्या Digital Mind AI Mentor मध्ये लॉग इन करा.](#)

तुमचे पिच डेक अपलोड करा किंवा तुमचे एलिव्हेटर पिच पेस्ट करा.

मग खालील प्रश्न एकामागून एक विचारा:

१. “मी माझ्या स्टार्टअप कल्पनेची पडताळणी कशी करू?”
२. “माझा खरा ग्राहक कोण आहे?”
३. “यासाठी कोणी पैसे देईल का आणि का?”
४. “निधी मिळवण्यासाठी कोणते व्हॅलिडेशन टप्पे महत्त्वाचे आहेत?”
५. “मी वेळ आणि पैसा वाया घालवण्यापूर्वी १एमबाय१एम मला जलद पडताळणी करण्यात कशी मदत करू शकते?”
६. “१एमबाय१एम मध्ये सामील होण्यासाठी किती खर्च येतो? ते किती इक्विटी घेतात?”

AI मेंटॉर तुम्हाला आवश्यक गोष्टी समजून सांगेल आणि तुमच्याशी संवाद साधेल. कोणत्याही स्पष्टीकरणासाठी विचारा. आमचा AI मेंटॉर खाजगी, सुरक्षित आणि ५७ भाषांमध्ये २४/७ उपलब्ध आहे.

चला सुरुवात करूया.

Your idea isn't validated until customers pay. You need to prove demand.

Ideas are cheap. Validation is what counts. Real validation comes from prospective customers, not friends, not surveys, not assumptions.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I validate my startup idea?”
2. “Who is my real customer?”
3. “Will anyone pay for this and why?”
4. “What validation milestones matter for fundability?”
5. “How can 1Mby1M help me validate quickly before I waste time and money?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.