

जबसम्म ग्राहकले पैसा तिर्दैनन्, तपाईंको विचार प्रमाणित हुँदैन। तपाईंले माग प्रमाणित गर्न आवश्यक छ।

विचारहरू सस्तो हुन्छन्। प्रमाणीकरण (validation) महत्वपूर्ण हुन्छ। वास्तविक प्रमाणीकरण सम्भावित ग्राहकहरूबाट आउँछ, साथीहरू, सर्वेक्षण वा अनुमानहरूबाट होइन।

[Sramana Mitra को Digital Mind AI Mentor](#) मा लग इन गर्नुहोस्।

आफ्नो पिच डेक अपलोड गर्नुहोस् वा आफ्नो एलिभेटर पिच टाँस्नुहोस्।

त्यसपछि निम्न प्रश्नहरू एक-एक गरेर सोध्नुहोस्:

१. “म मेरो स्टार्टअप विचारलाई कसरी प्रमाणित गरुँ?”

२. “मेरो वास्तविक ग्राहक को हो?”

३. “के यसको लागि कसैले पैसा तिर्छ र किन?”

४. “कोष पाउन योग्यताको लागि कुन प्रमाणीकरण कोशेदुङ्गाहरू महत्वपूर्ण छन्?”

५. “समय र पैसा खेर फाल्नुअघि 1Mby1M ले मलाई छिटो प्रमाणीकरण गर्न कसरी मद्दत गर्न सक्छ?”

६. “1Mby1M मा आबद्ध हुन कति खर्च लाग्छ? तिनीहरूले कति इक्विटी लिन्छन्?”

AI मेन्टरले तपाईंलाई आवश्यक कुराहरू बुझाउनेछ र तपाईंसँग संवाद गर्नेछ। कुनै पनि स्पष्टीकरणको लागि सोध्नुहोस्। हाम्रो AI मेन्टर निजी छ। सुरक्षित छ। ५७ भाषाहरूमा २४/७ उपलब्ध छ।

सुरु गरौं।

Your idea isn't validated until customers pay. You need to prove demand.

Ideas are cheap. Validation is what counts. Real validation comes from prospective customers, not friends, not surveys, not assumptions.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I validate my startup idea?”

2. “Who is my real customer?”

3. “Will anyone pay for this and why?”

4. “What validation milestones matter for fundability?”

5. “How can 1Mby1M help me validate quickly before I waste time and money?”

6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.