

ایده شما تا زمانی که مشتریان پول نپردازند، اعتبارسنجی نشده است. باید تقاضا را ثابت کنید

ایده‌ها ارزان هستند. آنچه مهم است اعتبارسنجی است. اعتبارسنجی واقعی از مشتریان احتمالی به دست می‌آید، نه از دوستان، نظرسنجی‌ها یا فرضیات

[سرمانا میترا شوید Digital Mind AI Mentor وارد](#)

فایل معرفی خود را آپلود کنید یا متن معرفی کوتاه خود را بچسبانید

سپس سوالات زیر را یکی یکی بپرسید

۱. «چگونه ایده استارت‌آپم را اعتبارسنجی کنم؟»

۲. «مشتری واقعی من کیست؟»

۳. «آیا کسی بابت این پول می‌دهد و چرا؟»

۴. «چه نقاط عطف اعتبارسنجی برای قابلیت جذب سرمایه مهم هستند؟»

۵. «می‌تواند به من کمک کند تا قبل 1Mby1M چگونه 1». «از هدر دادن زمان و پول، به سرعت اعتبارسنجی کنم؟»

۶. «چقدر است؟ آن‌ها چه 1Mby1M هزینه پیوستن به 1». «مقدار از مالکیت را دریافت می‌کنند؟»

مربی هوش مصنوعی شما را در مراحل ضروری راهنمایی کرده و با شما گفتگو می‌کند. هرگونه شفاف‌سازی را بخواهید. مربی هوش مصنوعی ما خصوصی، امن و ۲۴ ساعته به ۵۷ زبان در دسترس است.

بیایید شروع کنیم

Your idea isn't validated until customers pay. You need to prove demand.

Ideas are cheap. Validation is what counts. Real validation comes from prospective customers, not friends, not surveys, not assumptions.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "How do I validate my startup idea?"
2. "Who is my real customer?"
3. "Will anyone pay for this and why?"
4. "What validation milestones matter for fundability?"
5. "How can 1Mby1M help me validate quickly before I waste time and money?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.