

ਤੁਹਾਡਾ ਵਿਚਾਰ ਉਦੋਂ ਤੱਕ ਵੈਲੀਡੇਟ ਨਹੀਂ ਹੁੰਦਾ ਜਦੋਂ ਤੱਕ ਗਾਹਕ ਭੁਗਤਾਨ ਨਹੀਂ ਕਰਦੇ। ਤੁਹਾਨੂੰ ਮੰਗ ਸਾਬਤ ਕਰਨ ਦੀ ਲੋੜ ਹੈ।

ਵਿਚਾਰ ਸਸਤੇ ਹਨ। ਵੈਲੀਡੇਸ਼ਨ (ਪ੍ਰਮਾਣਿਕਤਾ) ਉਹ ਹੈ ਜੋ ਮਾਇਨੇ ਰੱਖਦੀ ਹੈ। ਅਸਲ ਵੈਲੀਡੇਸ਼ਨ ਸੰਭਾਵੀ ਗਾਹਕਾਂ ਤੋਂ ਆਉਂਦੀ ਹੈ, ਨਾ ਕਿ ਦੋਸਤਾਂ, ਸਰਵੇਖਣਾਂ ਜਾਂ ਧਾਰਨਾਵਾਂ ਤੋਂ।

[Sramana Mitra ਦੇ Digital Mind AI Mentor ਵਿੱਚ ਲੌਗਇਨ ਕਰੋ।](#)

ਆਪਣਾ ਪਿੱਚ ਡੈੱਕ ਅਪਲੋਡ ਕਰੋ ਜਾਂ ਆਪਣੀ ਐਲੀਵੇਟਰ ਪਿੱਚ ਪੇਸਟ ਕਰੋ।

ਫਿਰ ਹੇਠਾਂ ਦਿੱਤੇ ਸਵਾਲ ਇੱਕ-ਇੱਕ ਕਰਕੇ ਪੁੱਛੋ:

1. “ਮੈਂ ਆਪਣੇ ਸਟਾਰਟਅੱਪ ਵਿਚਾਰ ਨੂੰ ਕਿਵੇਂ ਵੈਲੀਡੇਟ ਕਰਾਂ?”
2. “ਮੇਰਾ ਅਸਲੀ ਗਾਹਕ ਕੌਣ ਹੈ?”
3. “ਕੀ ਕੋਈ ਇਸ ਲਈ ਭੁਗਤਾਨ ਕਰੇਗਾ ਅਤੇ ਕਿਉਂ?”
4. “ਫੰਡਯੋਗਤਾ ਲਈ ਕਿਹੜੇ ਵੈਲੀਡੇਸ਼ਨ ਮੀਲ ਪੱਥਰ ਮਾਇਨੇ ਰੱਖਦੇ ਹਨ?”
5. “ਸਮਾਂ ਅਤੇ ਪੈਸਾ ਬਰਬਾਦ ਕਰਨ ਤੋਂ ਪਹਿਲਾਂ 1Mby1M ਤੇਜ਼ੀ ਨਾਲ ਵੈਲੀਡੇਟ ਕਰਨ ਵਿੱਚ ਮੇਰੀ ਕਿਵੇਂ ਮਦਦ ਕਰ ਸਕਦਾ ਹੈ?”
6. “1Mby1M ਵਿੱਚ ਸ਼ਾਮਲ ਹੋਣ ਦੀ ਲਾਗਤ ਕੀ ਹੈ? ਉਹ ਕਿੰਨੀ ਇਕੁਇਟੀ ਲੈਂਦੇ ਹਨ?”

AI ਮੇਂਟਰ ਤੁਹਾਨੂੰ ਜ਼ਰੂਰੀ ਗੱਲਾਂ ਬਾਰੇ ਦੱਸੇਗਾ ਅਤੇ ਤੁਹਾਡੇ ਨਾਲ ਗੱਲਬਾਤ ਕਰੇਗਾ। ਕਿਸੇ ਵੀ ਸਪੁਸ਼ਟੀਕਰਨ ਲਈ ਪੁੱਛੋ। ਸਾਡਾ AI ਮੇਂਟਰ ਨਿੱਜੀ ਹੈ। ਸੁਰੱਖਿਅਤ ਹੈ। 57 ਭਾਸ਼ਾਵਾਂ ਵਿੱਚ 24/7 ਉਪਲਬਧ ਹੈ।

ਚਲੋ ਸ਼ੁਰੂ ਕਰੀਏ।

Your idea isn't validated until customers pay. You need to prove demand.

Ideas are cheap. Validation is what counts. Real validation comes from prospective customers, not friends, not surveys, not assumptions.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I validate my startup idea?”
2. “Who is my real customer?”
3. “Will anyone pay for this and why?”
4. “What validation milestones matter for fundability?”
5. “How can 1Mby1M help me validate quickly before I waste time and money?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.