

在客戶付錢之前，你的想法還沒有得到驗證。你需要證明需求。

想法是廉價的，驗證才重要。真正的驗證來自於潛在客戶，而不是朋友、不是調查問卷，也不是主觀假設。

[登入 Sramana Mitra 的 Digital Mind AI 導師。](#)

上傳你的路演範本或貼上你的電梯演講。

然後逐一提出以下問題：

1. 「我該如何驗證我的初創公司想法？」
2. 「誰是我真正的客戶？」
3. 「會有人為此付錢嗎？為什麼？」
4. 「哪些驗證里程碑對融資能力至關重要？」
5. 「在浪費時間和金錢之前，1Mby1M 如何幫助我快速進行驗證？」
6. 「加入 1Mby1M 的費用是多少？他們收取多少股權？」

AI 導師將引導你了解核心要素並與你對話。有任何不明白的地方都可以要求澄清。我們的 AI 導師是私密、安全，且全年無休以 57 種語言提供服務。

我們開始吧。

Your idea isn't validated until customers pay. You need to prove demand.

Ideas are cheap. Validation is what counts. Real validation comes from prospective customers, not friends, not surveys, not assumptions.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor.](#)

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "How do I validate my startup idea?"
2. "Who is my real customer?"
3. "Will anyone pay for this and why?"
4. "What validation milestones matter for fundability?"
5. "How can 1Mby1M help me validate quickly before I waste time and money?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.