

투자자들은 아이디어에 투자하지 않습니다. VC를 쫓기 전에 어떻게 신뢰성을 구축할까요?

부트스트래핑은 단지 생존에 관한 것이 아닙니다. 그것은 당신이 투자 적격성을 갖추는 방법입니다. 미팅을 갖기 전에 수요를 증명하고, 신뢰성을 구축하며, 협상력을 유지하세요. VC에게 거지가 아닌 왕처럼 가세요.

[Sramana Mitra의 Digital Mind AI Mentor에 로그인하세요.](#)

피치덱을 업로드하거나 엘리베이터 피치를 붙여넣으세요. 검증 및 트랙션 신호를 제공하세요. 그런 다음 다음 질문을 하나씩 질문하세요:

1. “내 스타트업을 투자 적격성 단계까지 어떻게 부트스트랩할 수 있습니까?”
2. “내 카테고리에서 VC들이 기대하는 트랙션 수준은 어느 정도입니까?”
3. “초기 투자 적격성에 가장 중요한 마일스톤은 무엇입니까?”
4. “자본 효율성이 나의 투자 적격성을 어떻게 강화합니까?”
5. “현금을 소진하지 않고 투자 적격성 궤도를 구축하는 데 1Mby1M이 어떻게 도움을 줄 수 있습니까?”
6. “1Mby1M 가입 비용은 얼마입니까? 지분은 얼마나 요구합니까?”

AI 멘토가 단계를 안내하고 명확하고 차분하며 전략적으로 대화해 줄 것입니다. 명확하지 않은 부분은 무엇이든 물어보세요. 저희 AI 멘토는 비공개이며 안전합니다. 57개 언어로 24시간 내내 이용 가능합니다.

투자 적격성을 향한 경로를 구축해 시다.

Investors don't fund ideas. How to build credibility before chasing VCs?

Bootstrapping isn't just about survival. It's how you *become* fundable. You prove demand, build credibility, and retain leverage before you take a meeting. Don't go to VC as beggars, go as kings.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Provide your validation and traction signals. Then ask the following questions, one at a time:

1. “How can I bootstrap my startup to fundability?”
2. “What level of traction do VCs expect in my category?”
3. “What milestones matter most for early fundability?”
4. “How does capital efficiency strengthen my fundability?”
5. “How can 1Mby1M help me build a fundable trajectory without burning cash?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the steps and dialog with you - clearly, calmly, and strategically. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's build a path to your fundability.