

트랙션, 반복 가능성, 그리고 빠른 성장으로 가는 경로를 증명하기 전까지 당신의 스타트업은 투자 적격성을 갖춘 것이 아닙니다. 투자 미팅을 갖기 전에 부트스트래핑이 어떻게 협상력을 구축하는지 확인하세요.

투자 적격성에는 검증, 트랙션, 거대한 TAM, 반복 가능성 및 고속 성장으로의 경로가 필요합니다.

5~7년 안에 매출 0원에서 1억 달러까지 갈 수 있음을 보여주어야 합니다.

자본은 그 이후에 오는 것이지 그 전이 아닙니다.

부트스트래핑은 타협이 아닙니다.

투자자들이 당신을 진지하게 대하도록 협상력을 구축하는 방법입니다.

[Sramana Mitra의 Digital Mind AI Mentor에 로그인하세요.](#)

피치덱을 업로드하거나 엘리베이터 피치를 붙여넣으세요.

그런 다음 다음 질문을 하나씩 질문하세요:

1. “내 스타트업을 투자 적격성 단계까지 어떻게 부트스트랩할 수 있습니까?”
2. “투자자에게 접근하기 전에 어떤 마일스톤이 필요합니까?”
3. “내 카테고리에서 가장 중요한 트랙션 신호는 무엇입니까?”
4. “투자 적격성에 도달하는 가장 빠르고 자본 효율적인 경로는 무엇입니까?”
5. “1Mby1M이 투자자 대면 준비를 위한 부트스트랩 경로를 설계하는 데 어떻게 도움을 줄 수 있습니까?”

Your startup isn't fundable until you prove traction, repeatability, and a path to fast growth. Here is how bootstrapping builds leverage before taking investor meetings.

Fundability requires validation, traction, a large TAM, repeatability and a path to high velocity growth.

You need to show that you can go from 0 to \$100M revenue in 5-7 years.

Capital comes after that - not before.

Bootstrapping is not a compromise.

It is how you build leverage so investors take you seriously.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How can I bootstrap my startup to fundability?”
2. “What milestones do I need before approaching investors?”
3. “What traction signals matter most for my category?”
4. “What is the fastest capital-efficient path to fundability?”
5. “How can 1Mby1M help me design a bootstrapped path to investor readiness?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

6. “1Mby1M 가입 비용은 얼마입니까?
지분은 얼마나 요구합니까?”

AI 멘토가 필수 사항을 안내하고 대화해
줄 것입니다.

명확하지 않은 부분은 무엇이든
물어보세요. 저희 AI 멘토는 비공개이며
안전합니다. 57개 언어로 24시간 내내
이용 가능합니다.

시작해 봅시다.

The AI Mentor will walk you through the
essentials and dialog with you.

Ask for any clarification. Our AI Mentor is
Private. Safe. Available 24/7 in 57
languages.

Let's get started.